



SMARTDATA
FOR LEAD

La Base Entreprises et Dirigeants

Identifiez tous vos marchés cibles et alimentez vos CRM en données qualifiées et opérationnelles

www.smartdataforlead.com

Identifiez toutes vos cibles BtoB

Le référentiel BtoB recense toutes les organisations françaises (commerçants, artisans, professions libérales, TPE, PME, ETI, grands comptes, administrations et groupes capitalistiques), pour être certain de couvrir l'ensemble de vos marchés cibles.

- **TYPOLOGIE** : activités (NAF, secteur, NACE), importance salariale (tranches d'effectif), chiffre d'affaires (source Bilan), forme juridique (artisan, commerçant, profession libérale, SA, SARL, administration...).
- **LOCALISATION** : région, département, commune, canton, IRIS, zone de chalandise (isochrone ou isodistance).
- **PROFIL PROFESSIONS LIBÉRALES** : comptables (experts et commissaires aux comptes...).
- **PRINCIPAUX DÉCIDEURS** : dirigeants (PDG, DG, exploitant) et fonctions opérationnelles, (directeur/responsable commercial, technique, marketing, achat, informatique...).
- **PROFILS ÉLUS** : mairies, conseils généraux et régionaux.
- **MÉDIAS** : postal, téléphone, fax et email.

Retrouvez tous ces critères de ciblage à travers une suite applicative web dédiée à la prospection et connaissance client.

Données : focus référentiel BtoB

SOCLE ET POINTS DE CONTACT

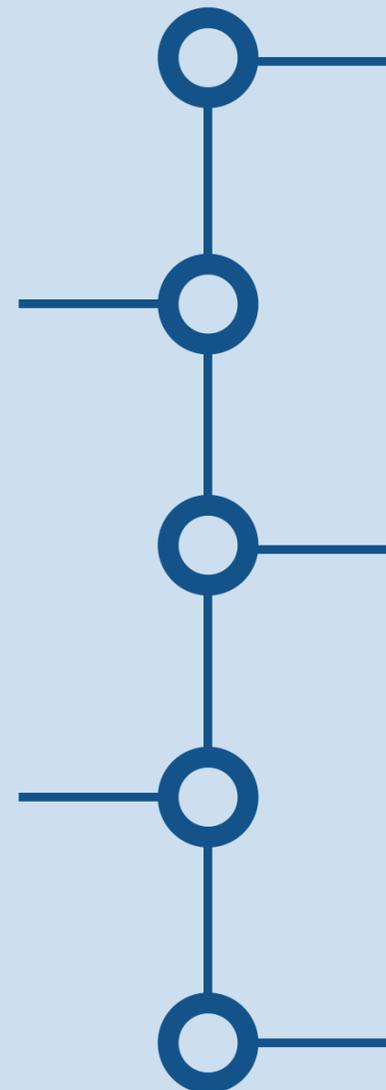
Base SIRENE+ (INSEE) composée de **9.500.000** adresses, géolocalisées (XY, IRIS, canton) avec 100% de SIRET, NAF, effectifs, etc.

INDIVIDUS

Base nominative composée de plus de **670.000** dirigeants opérationnels et **6.633.000** statutaires.

39.000 élus territoriaux, **27.000** experts comptables et commissaires aux comptes, **91.700** notaires, avocats, huissiers.

Base entreprises & dirigeants



INFORMATIONS FINANCIÈRES

Base qualifiée : CA, RN, risque de défaillance, groupe d'appartenance, procédures collectives.

COPRODUCTION

LaMég@BaseB2B est composée de plus de **5.000.000** emails nominatifs & génériques.

Flottes automobiles b2b est composée de plus de **1.640.000** parcs automobiles pour **8.600.000** véhicules (VP/VU/VI...)

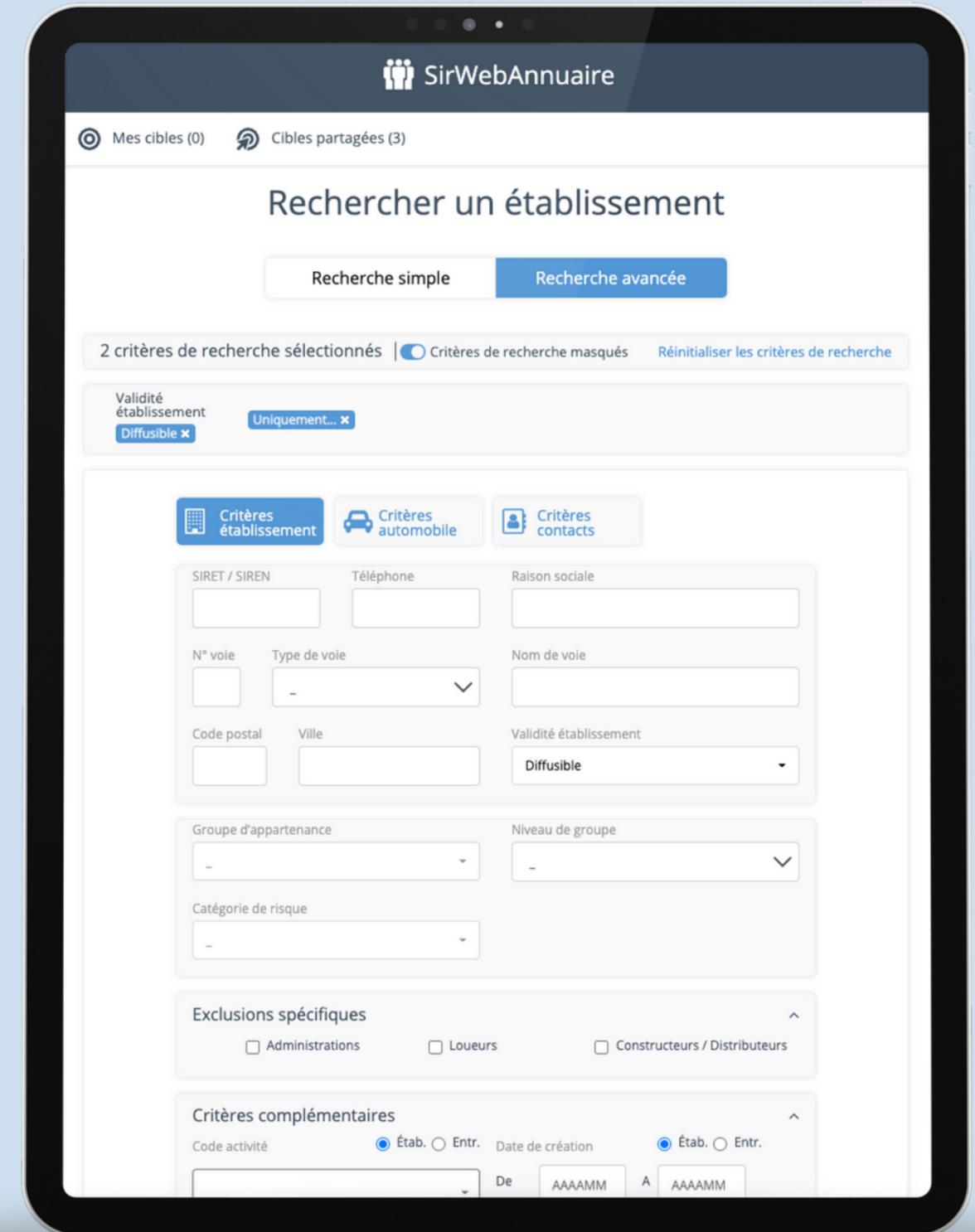
MÉDIAS

Avec adresses postales, **2.700.000** numéros de téléphone, et emails

Un référentiel unique pour plusieurs bénéficiaires

Une base de données unique pour alimenter **CRM** comme **campagnes Marketing Direct Multicanal**, associée à notre outil de ciblage DataDistri capable de générer en quelques clics des fichiers prêts à l'emploi.

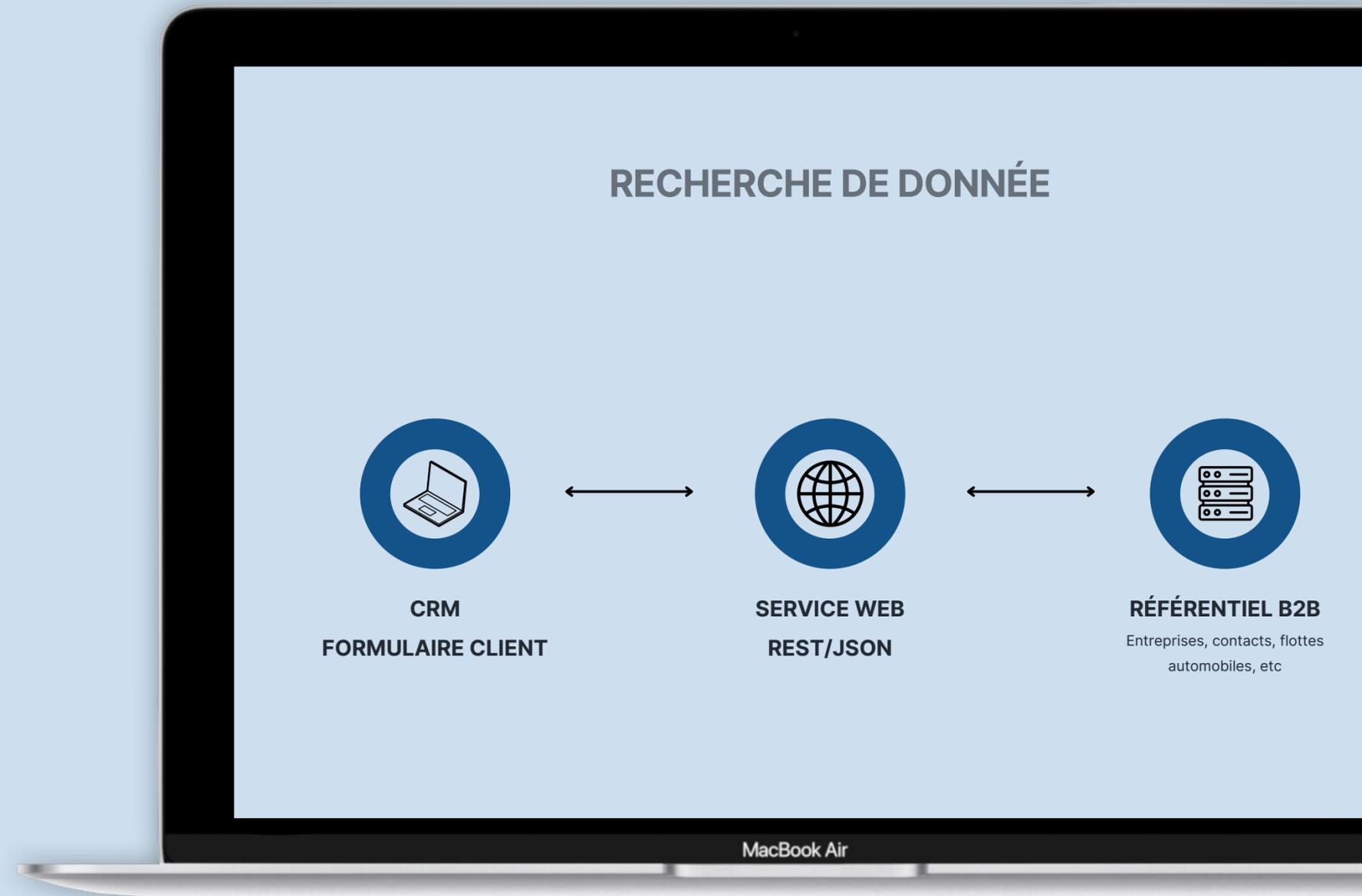
Un annuaire web pour identifier précisément les prospects de vos équipes commerciales et donner de l'information à l'ADV. Identifiez à coup sûr vos futurs clients grâce aux nombreux critères de recherche sur les caractéristiques des entreprises.



WebServices

Des **services web** pour qualifier vos CRM en temps réel et simplifier la saisie de vos formulaires de contact.

Limitez les abandons de saisie et alimentez directement vos CRM / ERP et formulaires web, avec des informations riches, fiables, immédiatement exploitables par vos équipes marketing et commerciales.



Solution reporting dynamique

Une solution de reporting dynamique multi-critères pour permettre au marketing central ou local de construire et partager des **vues analytiques**, de plonger dans les caractéristiques des entreprises présentes sur leurs territoires et approfondir la compréhension de leurs marchés.



Nous contacter

Avec la Base Entreprises & dirigeants, identifiez tous vos marchés cibles et alimenter vos CRM en données qualifiées et opérationnelles.



SMARTDATA
FOR LEAD

SmartData for Lead

LA DATA AU SERVICE DE VOTRE ACTION COMMERCIALE

Tél : +33 1 84 20 34 30 - info@smartdataforlead.com - www.smartdataforlead.com